

بخشی از ترجمه مقاله

عنوان فارسى مقاله:

اثر سیستم های مدیریت ارتباط با مشتری بر عملکرد شرکت

عنوان انگلیسی مقاله:

The effect of Customer Relationship Management systems on firm performance



توجه!

این فایل تنها قسمتی از ترجمه میباشد. برای تهیه مقاله ترجمه شده کامل با فرمت ورد (قابل ویرایش) همراه با نسخه انگلیسی مقاله، اینجا کلیک نمایید.



بخشی از ترجمه مقاله

5. Conclusion

The extant literature documents numerous benefits firms received from implementing new IT, especially ERP systems. However, despite vendor claims of how CRM systems can improve numerous facets of companies that adopt them, thus far the extant literature fails to empirically document any operational benefits of CRM systems. Using a sample of firms that implement CRM systems, we examine a collection of possible benefits for firms that choose to adopt these systems.

Our analysis provides evidence of numerous operational benefits these systems provide for firms. Specifically, we find that following CRM system implementation firms show improvements in operational performance, operational efficiency, accounts receivable collectability, and earnings predictability.

5. نتیجه گیری

ادبیات موجود بیانگر منافع متعددی است که شرکت ها از پیاده سازی IT جدید به خصوص سیستم های ERP دریافت می کنند. با این حال، به رغم ادعای فروشنده درباره نحوه بهبود جنبه های متعدد شرکت های کننده سیستم های سیستم CRM، تاکنون ادبیات موجود موفق به تایید تجربی مزایای عملیاتی سیستم های CRM نشدند. با استفاده از یک نمونه از شرکت های اتخاذ کننده این سیستم برسی نمودیم.

تجزیه و تحلیل ما شواهدی از مزایای عملیاتی متعدد این سیستم را برای شرکت های ارائه می کند. به طور مشخص، ما دریافتیم که پیرو پیاده سازی سیستم CRM شرکت ها بهبود در عملکرد عملیاتی، کارآیی عملیاتی، وصول حساب های قابل وصول، و قابلیت پیش بینی سوددهی را نشان می دهند.



توجه!

این فایل تنها قسمتی از ترجمه میباشد. برای تهیه مقاله ترجمه شده کامل با فرمت ورد (قابل ویرایش) همراه با نسخه انگلیسی مقاله، اینجا کلیک نایید.

برای جستجوی جدیدترین مقالات ترجمه شده، اینجا کلیک نایید.