



بخشی از ترجمه مقاله

عنوان فارسی مقاله :

تاثیر تجربه مذاکره حسابرس و سبک مذاکره مشتری روی قضاوت‌های
حسابرسان در زمینه مذاکره حسابرس-مشتری

عنوان انگلیسی مقاله :

Effect of Auditor Negotiation Experience and Client Negotiating
Style on Auditors' Judgments in an Auditor-Client
Negotiation Context



توجه !

این فایل تنها قسمتی از ترجمه میباشد. برای تهیه مقاله ترجمه شده کامل
با فرمت ورد (قابل ویرایش) همراه با نسخه انگلیسی مقاله، [اینجا](#) کلیک نمایید.



بخشی از ترجمه مقاله

CONCLUSION

We conduct an experiment using audit partners and managers as participants on a task dealing with a subjective impairment loss on fixed assets, and show that client negotiation style and auditors' negotiation experience jointly influence auditors' perceived negotiation outcome. Our results extend two related streams of research on auditor-client negotiations that separately document effects of client negotiation style and negotiator experience on auditors' negotiation judgments.

نتیجه‌گیری

ما یک آزمایش را با استفاده از شرکای حسابرسی و مدیران به عنوان شرکت کنندگان در یک وظیفه که به مقابله با یک زیان ناشی از اختلال ذهنی در دارایی‌های ثابت می‌پردازند انجام می‌دهیم و نشان می‌دهیم که سبک مذاکره مشتری و تجربه مذاکره حسابرسان به طور مشترک دارای تأثیر روی نتیجه مذاکره شده دریافت شده توسط حسابرسان است. نتایج ما دو جریان مرتبط تحقیق در زمینه مذاکرات حسابرس-مشتری را توسعه می‌دهند که به طور جداگانه اثرات سبک مذاکره مشتری و تجربه مذاکره کننده روی قضاوت‌های مذاکره حسابرسان را مستند می‌کنند.



توجه!

این فایل تنها قسمتی از ترجمه میباشد. برای تهیه مقاله ترجمه شده کامل با فرمت ورد (قابل ویرایش) همراه با نسخه انگلیسی مقاله، [اینجا](#) کلیک نمایید.

برای جستجوی جدیدترین مقالات ترجمه شده، [اینجا](#) کلیک نمایید.