



بخشی از ترجمه مقاله

عنوان فارسی مقاله :

سالخوردگی، تعصب و انتخاب در مورد مجموعه تجارتي

عنوان انگلیسی مقاله :

Aging, overconfidence, and portfolio choice



توجه !

این فایل تنها قسمتی از ترجمه میباشد. برای تهیه مقاله ترجمه شده کامل با فرمت ورد (قابل ویرایش) همراه با نسخه انگلیسی مقاله، [اینجا](#) کلیک نمایید.



بخشی از ترجمه مقاله

5. Conclusions

This study is one of the first to examine the impact of the age-related increase in overconfidence on the elderly's portfolio choice. Exploiting several unique features of the data, we estimated the association of equity share/ownership with financial sophistication and unjustified confidence. Unlike the literature and conventional wisdom, we find that risky asset share is more pronounced among the respondents who lost financial proficiency but failed to realize such aging process. The proportion of cash equivalents diminishes with a rising overconfidence, indicating an interesting substitution pattern between risky and riskless assets. These

patterns are in contrast to the well-known financial planning principle, advising individuals to shift away from equities and towards riskless assets as they age. In turn, age-related rise in overconfidence provides a clue about why some individuals hold risky assets, even at the very end of life cycle. The second phase of analysis shows that financial advice would moderate the negative influence of late-life cognitive bias.

نتیجه‌گیری

این مطالعه یکی از اولین مطالعات در زمینه بررسی اثر افزایش وابسته به سن در تعصب روی انتخاب مجموعه تجارت افراد مسن است. با استفاده از جنبه های مختلف منحصر به فرد مختلف داده ها، ما همکاری سهام/مالکیت را با پیچیدگی مالی و اعتماد به نفس ناموجه پیشینی کردیم. برعکس ادبیات موضوعی و عقل سلیم، دریافتیم که در میان پاسخ دهنده هایی که مهارتهای مالی دارند ولی در فرایند افزایش سن آنها را از دست داده اند از سهم دارایی ریسکی بیشتر نام برده شده است. نسبت معادلهای نقدی با افزایش تعصب کم می شود که نشان دهنده یک الگوی تعویض بین دارایی های ریسکی و غیر ریسکی است. این الگوها، در تضاد با نقشه های مالی معروف هستند که به افراد مشاوره می دهند که دارایی خود را با افزایش سن از سهام به سمت دارایی هایی که بدون ریسک هستند منتقل کنند. به نوبه خود، افزایش مبتنی به سن در تعصب یک سرنخ می دهد که چرا برخی افراد دارایی های ریسکی را نگه می دارند حتی وقتی که در انتهای عمر خود قرار دارند. فاز دوم از تحلیل نشان می دهد که مشاوره مالی تأثیر منفی تعصب شناختی طولانی مدت را تعدیل می کند.



توجه!

این فایل تنها قسمتی از ترجمه میباشد. برای تهیه مقاله ترجمه شده کامل با فرمت ورد (قابل ویرایش) همراه با نسخه انگلیسی مقاله، [اینجا](#) کلیک نمایید.

برای جستجوی جدیدترین مقالات ترجمه شده، [اینجا](#) کلیک نمایید.